



Consulting
Inspection
Training
Industry

Prevention Is on

PRESENTATION



Consulting

Inspection

Training

Industry

Plus que de l'expertise,
nous vous accompagnons au quotidien

www.lloyd-sg.com



**Le
sommaire**





0

Le sommaire

1- A quoi servons-nous ?

- ❖ A quoi nous contribuons d'essentiel chez nos clients ?
- ❖ Pourquoi nos clients nous apprécient ?
- ❖ Quels bénéfices pour nos clients ?

2- Avec quoi servons-nous ?

- ❖ Avec quoi apportons-nous satisfaction à nos clients ?
- ❖ Quelles sont nos grandes familles de service ?
- ❖ Quel type de couverture apportons-nous ?

3- A qui servons-nous ?

- ❖ A quelles cibles nous nous adressons ?
- ❖ Quels sont quelques clients qui nous ont fait confiance ?
- ❖ Nos chiffres en moins de 3 ans

4- Qui sommes-nous ?

- ❖ Comment sommes-nous structuré ?
- ❖ Quelle est notre raison d'être ?
- ❖ Quelle est notre stratégie 2019 – 2023 ?
- ❖ Quelle est notre politique ?

5- Comment servons-nous ?

- ❖ Comment commercialisons-nous ?
- ❖ Quel est notre processus commercial ?
- ❖ Quel prix pratiquons-nous ?
- ❖ Comment nos prestations sont fournies ?
- ❖ Quels bénéfices pour nos clients ?
- ❖ Comment accompagnons-nous ?

**A quoi
servons-nous ?**





A quoi nous contribuons d'essentiel chez nos clients ?

A identifier, analyser et prévenir les risques professionnels auxquels font face les travailleurs au quotidien.

Pourquoi nos clients nous apprécient ?

- Ecoute
- Mobilité
- Disponibilité
- Responsabilité
- Equité
- Impartialité

Quels bénéfices pour nos clients ?

- Développent leur leadership,
- Maîtrisent mieux les risques liés à leur activité,
- Réalisent des économies sur les accidents et maladies de travail
- Réduisent leur prime d'assurance
- Gagnent de nouveaux marchés
- Améliorent leur image
- Fidélisent leurs clients et leurs personnels.

**Avec quoi
servons-nous ?**

2-





Avec quoi apportons nous satisfactions à nos clients ?

- Notre expertise en matière de management des risques
- Notre maîtrise des normes et réglementations dans divers domaines
- Notre aisance dans l'usage d'outils technologiques de pointe.

Quelles sont nos grandes familles de service ?

Consulting : implémenter les démarches et outils permettant une auto amélioration et une meilleure gestion.

Inspection : identifier les risques d'une installation par des vérifications réglementaires obligatoires.

Training : transférer des compétences pour une meilleure maîtrise de l'activité exercée et des risques associés.

Industry : prédire les dysfonctionnements pouvant subvenir au cours du fonctionnement normal.

Quel type de couverture apportons-nous ?

Nous arrivons au travers de cette organisation à **assurer une maîtrise globale du risque partant de la conception à l'exploitation d'une installation ou d'un équipement.**

**A qui
servons-nous ?**





3

A qui servons-nous ?

CONSULTING
INSPECTION
TRAINING
INDUSTRY

A quelle cible nous nous adressons ?

- Industries (de transformation)
- Sous-traitants (PME travaillant pour les grandes entreprises)
- Bâtiments (abritant les entreprises de services)
- Marketeurs (distributeurs de produits pétroliers)
- Infrastructures (grands projets de construction)

Quels sont quelques clients qui nous ont fait confiance ?



Nos chiffres en moins de 3 ans

- **368** inspections, vérifications et audits techniques
- **431** techniciens et opérateurs formés

Plus de l'expertise,
nous vous accompagnons au quotidien...

Qui
sommes-nous ?

4-

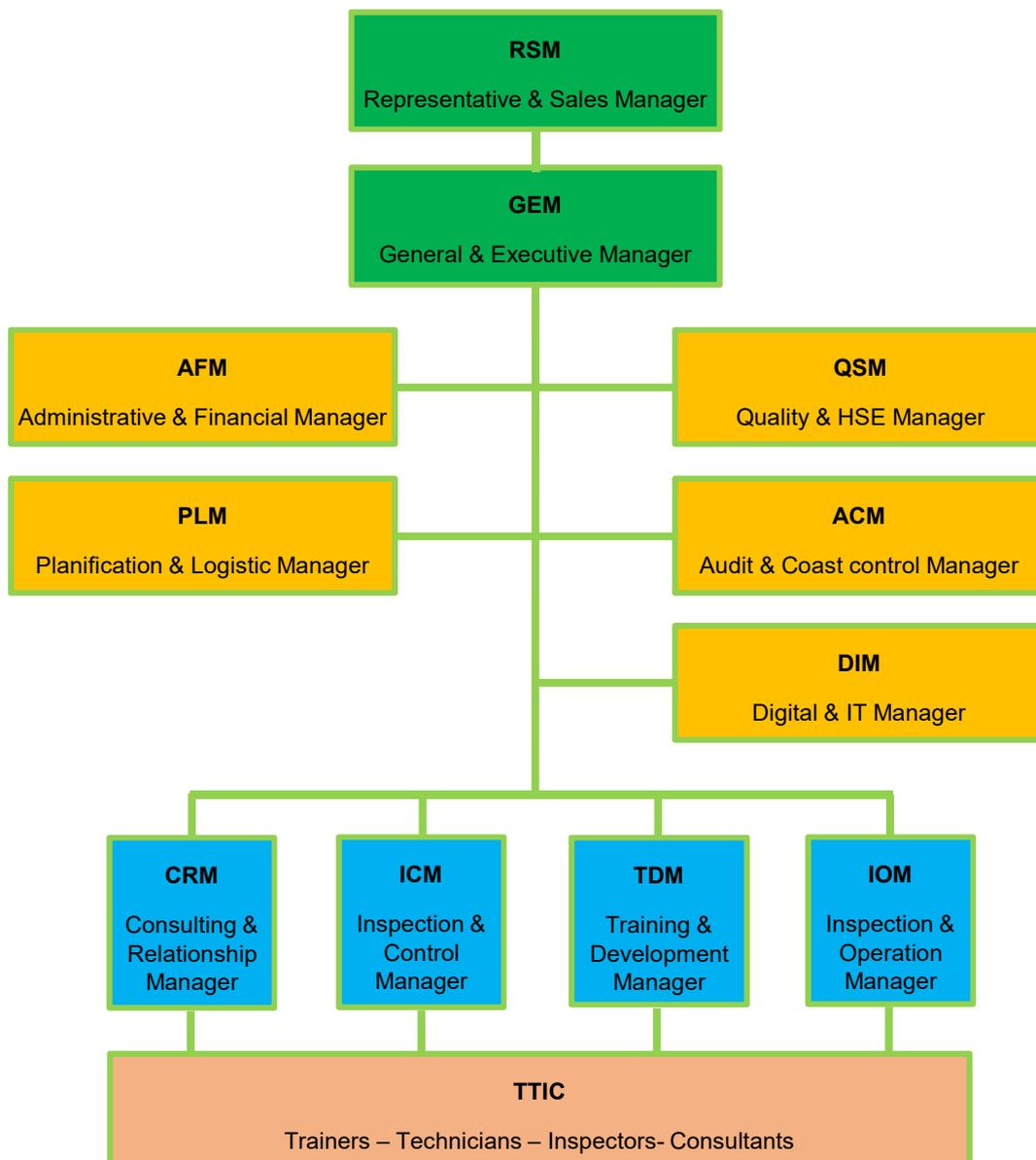




Qui sommes-nous ?

Comment sommes-nous structuré ?

Essentiellement constitué après une sélection minutieuse de jeunes, diplômés, enthousiastes et motivés, nous sommes une équipe très solide qu'accompagne des experts et des consultants dont l'expertise et l'expérience n'est plus à démontrer.



Plus de l'expertise,
nous vous accompagnons au quotidien...



Quelle est notre raison d'être ?

Vision

« Etre le principal acteur national de la prévention et de l'anticipation sur les risques auxquels sont quotidiennement exposés les tiers »

But

« Réaliser des contrôles et donner aux tiers la formation et l'expertise nécessaires leur permettant d'analyser, de comprendre et d'agir efficacement afin de sauver des vies humaines »

Mission

- Implémenter les stratégies visant à améliorer les performances des organisations,
- Auditer et vérifier les installations conformément aux dispositions relatives à la sécurité des travailleurs,
- Former sur les risques liés aux différentes activités et renforcer les capacités en vue d'accroître le rendement,
- Remettre en état de bon fonctionnement les installations par l'application de technologies innovantes

Valeur

Intégrité et éthique

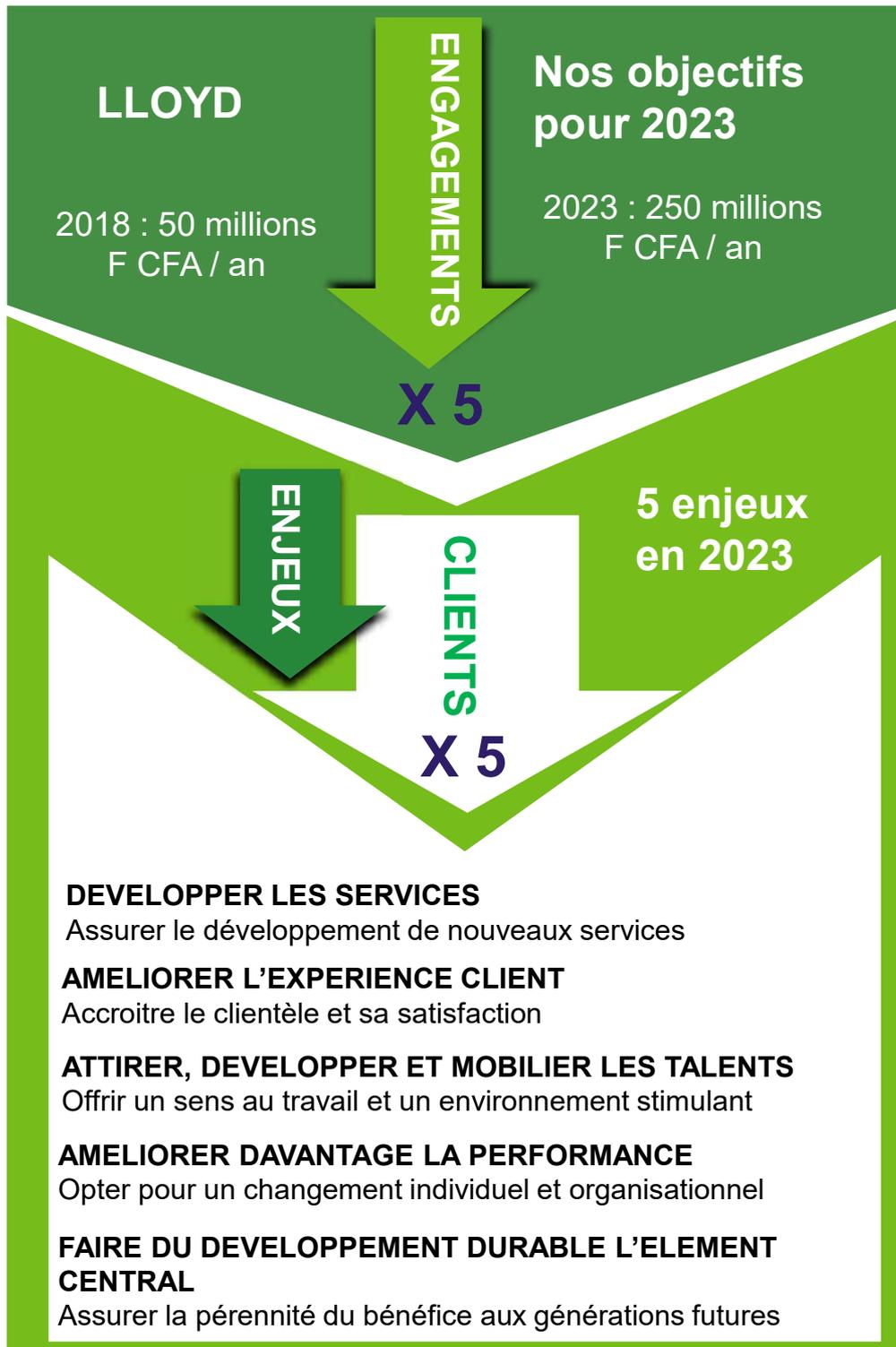
Impartialité et indépendance

Respect de la personne humaine

Responsabilité sociale et environnementale



Quelle est notre stratégie 2019 – 2023 ?



Extrait du plan stratégique LLOYD 2019-2023



Qui sommes-nous ?

Quelle est notre politique ?



ADDITIONNALITE

- Réponse aux insuffisances du marché
- Préventeur patient offrant une solution long terme



FIABILITE

- Examen approfondi des différents facteurs de réticence des clients
- Evaluation de l'engagement à se transformer des clients



CIBLAGE

- Appui des entreprises sur les segments clés du développement
- Entreprises locales et internationales



ENTRAINEMENT

- Preuve de la croissance économique et du leadership des acteurs
- Capacité à attirer d'autres acteurs à la pratique effective du QSSE



DEVELOPPEMENT

- Contribution des sociétés accompagnées au développement local
- Amélioration des performances de santé et sécurité au travail



RENTABILITE

- Evaluation du manque à gagner en l'absence de pratique QSSE
- Objectif de rentabilité à court, moyen et long terme

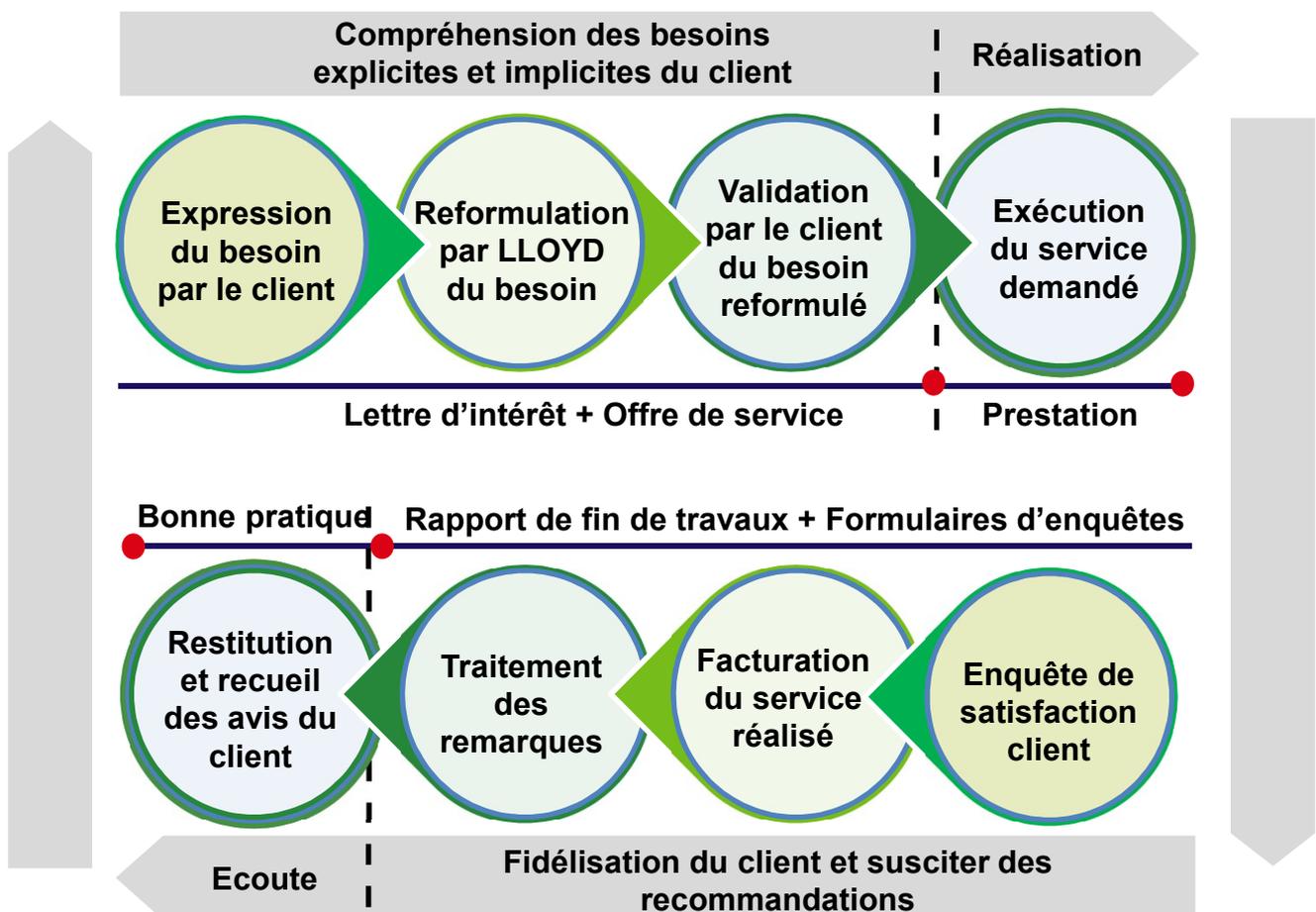
**Comment
servons-nous ?**



Comment commercialisons-nous ?

- Par des recommandations des clients satisfaits
- A la suite des actions marketing B2B
- Par le biais de notre site internet ***www.lloyd-sg.com***

Quel est notre processus commercial ?



Quel prix pratiquons-nous ?

Pour une qualité de service identique et pour la plupart de temps supérieure à la concurrence , **25 à 35% plus bas**



Comment nos prestations sont fournies ?

Nous nous déplaçons vers nos clients pour réaliser nos services et ceci même quand il s'agit des équipements qui peuvent venir jusqu'à nous.

Quels bénéfices pour nos clients ?

- De ne pas quitter le confort de son environnement de travail
- De se sentir plus serein
- De ne pas perturber son planning d'activité
- D'éliminer les risques et les frais liés au déplacement

Comment accompagnons-nous ?

- Réunions avant et après la prestation
- Suivi jusqu'au renouvellement de la prestation ou à l'expression d'un nouveau besoin
- Conseils et assistance au quotidien



CONSULTING
INSPECTION
TRAINING
INDUSTRY

MERCI POUR VOTRE ATTENTION

RENDEZ-NOUS VISITE

**LLOYD building, Ndogbong
(Entre SOCAVER et CAMLAIT)
B.P. : 4414 Douala – Cameroun
Tél. : 00237 697 89 81 81 / 675 89 89 83
Email : citi@lloyd-sg.com
Site web : www.lloyd-sg.com**

Plus de l'expertise,
nous vous accompagnons au quotidien...

Nous avons gagné leur confiance

Cegelec

ACTEMIUM
Une unité de VINCI

OMOA

BOCOM
BOCOM Petroleum s.a.
Société de Distribution des Produits Pétroliers

Tradex
Vous êtes chez vous

Oilibya

Schneider
Electric

eneo

GLOBELEC
Société de Distribution

kribipower

dibampower

source
Tanguir

HYDRAC

METCH-ELEC Sarl

Bêta
Constructions
Conception et réalisation des projets

Electro-Plomb Sarl
Sans plomb, sans fumée

TEFON
ENGINEERING SARL

MAXIMUM
SERVICES

TECHNELEC

Smnium
Service
Ligne SNEP

CANAL+

PICTET
CAMEROUN

Cofo

Logo

KS
Société de Service Technologique

URTD

DELTA-ENERGY

PETROLEX

SETRAP
Société de Service Technologique

LLOYD building, Ndogbong
(Entre SOCAVER et CAMLAJ)
B.P. : 4414 Douala - Cameroun
Tél. : 00237 / 697 89 81 81 / 675 89 89 83
Email : citi@lloyd-sg.com
Site web : www.lloyd-sg.com

Lloyd